

Tu trouveras dans notre école:

- Un enseignement de qualité basé sur l'acquisition des compétences terminales.
- Des méthodes pédagogiques actives incluant la pédagogie du projet.
- Un dispositif de remédiation pour les élèves en difficultés.
- De nombreuses ouvertures vers l'extérieur (visites, participation à de nombreux projets,...).
- Une aide au niveau de l'orientation.

Nos atouts

Un magasin didactique:

En 3e année, des expériences de vente sont organisées au sein de l'école. Elles mettent en œuvre plusieurs cours pour réaliser des affiches, calculer le prix de revient et de vente, mettre en valeur la marchandise, vanter les qualités du produit ...



Institut Saint-André
CHARLEROI



+32 71 20 72 20



direction@saint-andre-charleroi.be



6, rue du Parc à 6000 Charleroi



www.saint-andre-charleroi.be



3e Professionnelle Vente



3e Professionnelle Vente

La formation



Le métier de vendeur est un métier de contact humain (être accueillant, souriant mais surtout discret ...).

La motivation et le dynamisme seront des qualités très appréciées si elles sont jointes à la curiosité technique des produits vendus.

La tenue et l'hygiène doivent être irréprochables.

L'art de communiquer et de persuader est un atout majeur pour le métier de la vente car il ne faut pas oublier que ... vendre c'est d'abord séduire !

La section professionnelle vente se polarise dans de nombreux secteurs d'activités commerciales.

Durant ce cursus d'apprentissage, les élèves étudieront les atouts du vendeur qui sont d'informer et de conseiller le client afin qu'il trouve la satisfaction de son futur achat. On lui demandera de gérer les stocks, de dresser un inventaire, de commander des marchandises, de les mettre en valeur et d'appliquer les consignes données par son responsable.

En résumé, la formation de vendeur vise à:

- rendre l'élève efficace dans l'exercice de sa profession de vendeur,
- assurer l'intégration dans la vie professionnelle,
- favoriser l'évolution et l'approfondissement des savoirs professionnels et généraux nécessaires pour la poursuite d'une formation,
- promouvoir la mobilité professionnelle par l'acquisition d'une bonne formation de base et le développement d'attitudes positives à l'égard des changements professionnels et technologiques.

3e Professionnelle Vente

Grille

La formation identique (F.I.) de 17 heures se compose de : Éducation physique 2h, Religion Catholique 2h, Français 4h, Mathématiques 2h, Langue Moderne 1 Néerlandais 2h, Formation Historique et Géographique 2h, Formation Scientifique 2h, Français de scolarisation 1h

Grilles	Vente
Formation identique	17h
Économie de l'entreprise	4h
Informatique Appliquée	4h
Vente	4h
Étalage – Promotion des marchandises	4h
Total	33h